



Leiter/in Versandhandel (Print und Online)

- Sie kommen aus dem Versandhandel (inkl. E-Commerce) und kennen die Vertriebsprozesse dort genau?
- Sie führen Teams konsequent zum Erfolg?
- Sie wünschen sich eine abwechslungsreiche Position mit Handlungsspielraum?

Dann kommen Sie zu uns nach Augsburg!

Ihr neuer Arbeitgeber

Die Unternehmen MEDEWO und RAUSCH in Augsburg sind Teil der in der DACH-Region agierenden MEDEWO-Gruppe. Das Familienunternehmen ist ein führender B2B-Versand- und Großhändler für Verpackungen mit zwei eigenständigen Geschäftsfeldern.

- **RAUSCH** steht für Lebensmittelverpackungen ab Lager oder individuell gestaltet
- **MEDEWO** steht für Transportverpackungen, Hygiene-Produkte und Betriebseinrichtungen

Ein Lagersortiment von über 5.200 Artikeln wird durch einen crossmedialen Vertrieb angeboten und über eigene Logistikzentren verteilt. Eine umfassende Fokussierung auf die Bedürfnisse der Kunden, Förderung der Mitarbeitenden und ein wertschätzendes Miteinander ermöglichen seit 35 Jahren ein stabiles Unternehmenswachstum.

Unser Angebot

Sie werden in einem internen Ausbildungsprogramm auf Ihre Aufgaben vorbereitet. Im Arbeitsprozess stehen Sie in engem Kontakt mit der Geschäftsführung und den Vertrieb- und Marketingfachleuten der MEDEWO-Gruppe. Freuen Sie sich auf eine vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit in einer lebendigen und wertschätzenden Unternehmenskultur. Sie erhalten die Möglichkeit, Ihre berufliche und persönliche Entwicklung zu gestalten.

Ihre Hauptaufgaben

In dieser verantwortungsvollen Position sind Sie vollumfänglich für die operative Leitung der Versandhandelsaktivitäten der Marken MEDEWO und RAUSCH am Standort Augsburg für den Markt Deutschland zuständig. Sie führen ein Team pro Marke und haben einen weitreichenden Handlungsspielraum.

- operative Führung und Entwicklung der MEDEWO GmbH inkl. Führung der Vertriebsleitung und Steuerung aller relevanten Geschäftsprozesse
- Neuaufbau, Führung und Entwicklung des Teams Versandhandel der RAUSCH Verpackung GmbH
- Steuerung des gesamten Versandhandels-Vertriebsprozesses und dessen ständige Optimierung, um Kunden schnell und effizient zu bedienen
- Monitoring der Kunden- und Marktentwicklungen und konsequentes Ableiten von Massnahmen (z. B. Prozesseoptimierung, Schulung, Werbesteuerung on-/offline usw.)
- Sicherstellung der Qualität der Adressdatenbanken und deren deutschlandweiter Ausbau inkl. Adressselektion bzw. Werbesteuerung sowie Unterstützung bei der Kommunikationsplanung

Ihr Profil

Sie sind ein Versandhandels-Profi mit ausgeprägten analytischen Fähigkeiten und sehr guten Erfahrungen im Bereich Verkauf, Kunden- und Prozessmanagement.

- Sie sind eine wertschätzende und ausgleichende Führungsperson
- Sie haben ein BWL-Studium mit Schwerpunkt Vertrieb/Marketing oder eine vergleichbare Ausbildung
- Sie haben hervorragende konzeptionelle Fähigkeiten und sind stark in der Umsetzung
- Sie analysieren, entwickeln und dokumentieren Prozesse zielgerichtet
- Sie haben eine hohe Kunden- und Dienstleistungsorientierung, gute kommunikative Fähigkeiten und zeigen Verhandlungsgeschick
- Sie verfügen über Kenntnisse im Bereich Printproduktion und Onlinemarketing
- Sie sind routiniert im Umgang mit MS-Office sowie ERP-Systemen (Navision, SAP o.ä.)

Packen Sie Ihre Chance

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: Christine Kessler, bewerbung@rausch-packaging.com

www.medevo.com

www.rausch-packaging.com